

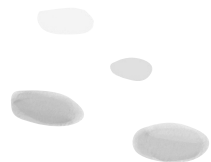
# MỤC LỤC

- 7 / Khoản vay một đô la
- 12 / Bí quyết giàu có của người Babylon
- 16 / Nỗi muộn phiền của ông chủ tiệm bánh quy
- 21 / Điều quan trọng hơn tiền
- 27 / Luôn tìm kiếm cơ hội
- 32 / Đừng cắt lúa của chúng tôi
- 35 / Suýt thành kẻ trộm
- 38 / Tự tin mạo hiểm
- 43 / Từ tiểu thương đến nhà buôn
- 47 / Bánh mì thừa
- 51 / Vàng ở ngay dưới chân ta
- 55 / Tin vào chính mình
- 59 / Ford “keo kiệt”
- 63 / Bài học từ những bộ quần áo cũ
- 69 / Trả nhẫn
- 73 / Đọc sách và kiếm tiền
- 77 / Biết sử dụng đồng tiền
- 82 / Tận dụng tài nguyên
- 86 / Dạy trẻ sử dụng tiền đúng cách
- 92 / “Tiện thể” làm giàu
- 96 / Quý từng đồng lẻ
- 99 / Xem xiếc tặng đậu phộng
- 103 / Mua dầu

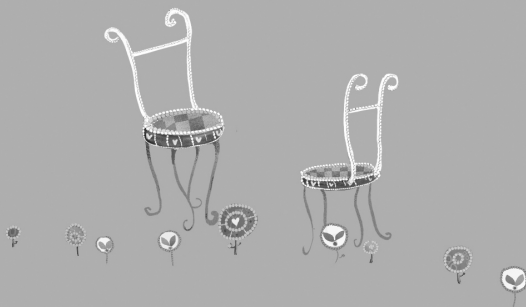




- 107 / Đào vàng  
111 / Cây bạch quả của ông lão  
116 / Macchita bán bánh quy  
120 / Tìm kiếm cơ hội trong  
nghịch cảnh  
124 / Khoản tiết kiệm của mẹ  
129 / Bán nước cho người  
đào vàng  
133 / Không có đường tắt  
137 / Chuyện người thợ mộc  
142 / Ai cũng có thể mua nhà  
147 / Thành công và mơ mộng  
152 / Người hái nho  
155 / Tại sao vị nho thay đổi?  
159 / Một người đáng kính  
165 / Ba miếng dưa hấu
- 169 / Ngư dân và thiên thần  
173 / Tiền vàng trên  
cánh đồng  
176 / Giá trị của chữ tín  
180 / Con đường mới  
185 / Tôi sẽ thành công  
189 / Thành công nhờ đam mê  
193 / Truyền kì Coca-Cola  
197 / Tìm kiếm sự đảm bảo  
201 / Bản hợp đồng cứu tinh  
206 / Chuyện nhà một  
người Do Thái  
211 / Người vay tiền dửng dưng  
215 / Bôn ba ở nước ngoài  
218 / Trắc nghiệm tâm lí 1  
221 / Trắc nghiệm tâm lí 2



*Những người chinh phục thế giới thường sẽ như thế này:  
Khi bắt đầu,  
họ thử tìm kiếm kho vàng trong giấc mơ.  
Cuối cùng, đến khi không tài nào tìm thấy,  
tự họ sẽ tạo ra vàng.*





# KHOẢN VAY MỘT ĐÔ LA



*Theo đuổi sự giàu có là bản tính của con người. Theo đuổi sự giàu có hợp lý, hợp pháp không chỉ chính đáng mà còn là điều bắt buộc.*

Khuyết danh

Một hôm, một người Do Thái giàu có nọ bước vào ngân hàng, đi tới quầy vay nợ, nghiêm chỉnh ngồi xuống.

"Xin hỏi, chúng tôi có thể giúp được gì cho ngài?" Giám đốc bộ phận vay nợ lịch sự hỏi vị khách trông có vẻ giàu có này. Chỉ cần nhìn bộ comple của thương hiệu lớn, đôi giày da cao cấp, đôi găng tay đắt đỏ, ghim cài cà vạt đính đá quý... giám đốc bộ phận vay nợ đã thầm nghĩ: *Quả là một khách hàng lớn!*

"Tôi muốn vay tiền." Vị khách người Do Thái nói.

"Không thành vấn đề! Ngài muốn vay bao nhiêu?" Giám đốc bộ phận vay nợ hỏi.



"Một đô la." Vị khách giàu có đáp!

"Chỉ một đô la thôi ư?" Giám đốc bộ phận vay nợ hết sức ngạc nhiên. Ông ngỡ mình nghe nhầm nên vội vã hỏi lại.

"Tôi chỉ cần một đô la thôi. Ngân hàng có thể cho vay không ạ?" Vị khách giàu có cười hỏi giám đốc bộ phận vay nợ.

"Tất nhiên là được, nếu có đảm bảo thì dù khoản vay là bao nhiêu chúng tôi cũng có thể xử lí ạ." Ông giám đốc nói.

"Vây được." Vị khách giàu có rút từ trong chiếc túi da ra một tập cổ phiếu, trái phiếu, đặt lên bàn



rồi hỏi ông giám đốc: "Tôi dùng những thứ này để đảm bảo có được không?"

Ông giám đốc đếm qua số cổ phiếu và trái phiếu rồi nói: "Thưa ngài, những thứ này đáng giá 500.000 đô la, đủ để làm tài sản đảm bảo! Có điều, ngài thực sự chỉ muốn vay một đô la thôi ạ?"

"Đúng thế." Vị khách nợ điềm nhiên đáp.

"Được, vậy mời ngài tới đây kia làm thủ tục, chỉ cần trả đủ lãi suất sáu phần trăm một năm, một năm sau chúng tôi sẽ trả lại ngài những cổ phiếu và trái phiếu này."

"Cảm ơn ông!" Vị khách giàu có làm thủ tục xong thì chuẩn bị rời đi.

Ông giám đốc ngân hàng nghĩ mãi mà vẫn không hiểu, tại sao một người có tới 500.000 đô la lại đi vay một đô la?

Ông ta đuổi theo, e dè hỏi vị khách người Do Thái: "Thưa ngài, tôi có thể hỏi ngài một câu được không?"

"Anh muốn hỏi gì?" Vị khách giàu có người Do Thái hỏi lại.

"Tôi thực sự không hiểu, tại sao ngài lại chỉ vay mỗi một đô la trong khi đang có đến 500.000 đô la? Dù ngài muốn vay 400.000 đô la, chúng tôi cũng có thể cho ngài vay cơ mà?"

"Không giấu gì anh, tôi tới đây công tác. Mang theo bên người quá nhiều cổ phiếu và trái phiếu thì



## Những câu chuyện truyền cảm hứng

không an toàn. Tôi đã hỏi mấy bên bảo vệ, nhưng tiền thuê kết của họ đắt quá! Biết quý ngân hàng có những biện pháp chống trộm rất tốt, tôi bèn gửi khoản tiền này vào quý ngân hàng dưới hình thức tài sản đảm bảo. Hơn nữa, lãi vay của các anh rất thấp, tôi chỉ cần trả sáu xu tiền lãi.”

Vị giám đốc nọ nghe vậy thì lặng người.



### Ren đức tinh tốt

Người Do Thái trong câu chuyện trên chỉ cần trả thêm sáu xu là đã có thể bớt được khoản tiền thuê kết đắt đỏ. Có thể thấy, trong cuộc sống, chúng ta cần học cách kiểm soát những khoản chi không cần thiết, nghiêm túc lập kế hoạch cho mỗi đồng tiền, từ đó tích lũy của cải.





## Nhấn nút yêu thương

# Quý trọng mỗi đồng tiền

*Trong một cuộc họp báo, trước sự chứng kiến của bao người, ông trùm truyền thông Mỹ - Phó Tổng Giám đốc Công ty truyền hình McCarthy đột nhiên chui xuống gầm bàn. Những người ngồi cùng ông vô cùng ngạc nhiên. Lát sau, ông từ từ đứng lên. Hóa ra nhân vật giàu có sở hữu hàng trăm triệu ĐÔ LA này chui xuống gầm bàn chỉ để nhặt nửa điều xì gà rơi dưới đất.*

*Đúng vậy, đây chính là hành động khiến người khác giật mình của vị triệu phú McCarthy, và đó cũng là bí quyết để ông trở nên giàu có. McCarthy quý trọng từng đồng tiền và dùng hành động thực tế để chứng minh cho tư duy làm giàu của mình, giúp chúng ta thấy rằng tiết kiệm chính là cội nguồn tạo ra của cải. Ai cũng cần tiết kiệm và trân trọng từng đồng lẻ. Chỉ khi đó, ta mới có được nhiều của cải hơn!*

*Nhưng, quý trọng không có nghĩa là keo kiệt hay tham lam. Tận dụng tốt từng đồng là sự tôn trọng đối với tiền bạc, là thái độ thận trọng và khả năng chi tiêu có kế hoạch của mỗi người. Hãy cố gắng hình thành thói quen "tích tiểu thành đại" thật hợp lý, dùng ít tiền nhất có thể và thu về giá trị lớn nhất có thể để tạo dựng cho mình một cuộc sống sung túc.*





# BÍ QUYẾT GIÀU CÓ CỦA NGƯỜI BABYLON



*Một thứ có phải là của cải hay không phụ thuộc vào việc người ta sử dụng nó như thế nào...  
Tiền có thể không phải là của cải đối với những ai không biết dùng đúng cách.*

Xenophon<sup>(1)</sup>

Theo ghi chép trên những viên gạch đất sét khai quật được ở Babylon, người giàu có nhất thành Babylon hồi đó tên là Akkad. Nhiều người ngưỡng mộ sự giàu có của ông, thường tìm tới để xin lời khuyên xem đâu là con đường giúp họ trở nên giàu có!

Ban đầu, Akkad vốn làm công việc chạm khắc gạch men. Một hôm, một vị khách giàu có tên là Ognis tới đặt làm một viên gạch, trên đó khắc một điều luật. Akkad bèn hỏi ông khách về bí quyết

---

(1) Nhà sử học Hi Lạp cổ đại, học trò của Socrates.



làm giàu, Ognis nhiệt tình chia sẻ: “Anh hãy tiết kiệm một phần số tiền kiếm ra. 10% chẳng hạn. Đó chính là hạt giống của sự giàu có.”

Một năm sau, khi Ognis quay trở lại, ông hỏi Akkad có làm như lời ông nói hay không!

Akkad trả lời đầy tự hào: “Tôi đã làm như đúng cách ông chỉ.”

Ognis lại hỏi: “Vậy anh đã sử dụng khoản tiền tiết kiệm đó như thế nào?”

Akkad nói: “Tôi đã đưa số tiền đó cho anh thợ nề Aluma. Anh ấy đang đi du lịch rất xa. Khi về, anh ấy sẽ mua cho tôi những châu báu hiếm có của người Phili. Đến lúc đó, chúng tôi sẽ bán châu báu với giá cao và chia tiền lãi.”

Ognis mắng: “Chỉ có đồ ngốc mới làm như vậy! Tại sao anh lại tin rằng thợ nề biết mua châu báu? Số tiền tiết kiệm của anh coi như mất trắng rồi! Anh bạn trẻ ạ, khi định bước vào lĩnh vực nào đó, hãy nhớ, đừng làm ăn với người không chuyên!” Đúng như tiên đoán của Ognis, khoản tiền tiết kiệm của Akkad đã không cánh mà bay.

Đến năm thứ 3, khi Ognis quay lại lần nữa, ông hỏi Akkad: “Tiền tiết kiệm của anh giờ thế nào rồi?”

Akkad đáp: “Tôi đem tiền tiết kiệm cho một anh thợ rèn vay. Anh ta sẽ mua nguyên liệu đồng thau, mỗi quý anh ta sẽ trả tôi một lần tiền lãi.”