

**CÔNG TY CP CÔNG NGHIỆP  
NGŨ KIM FORTRESS VIỆT NAM**

**CỘNG HOÀ XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM  
Độc lập - Tự do - Hạnh phúc**

Số: 30.../2019/CV-FTV

Thái Bình, ngày 22.. tháng 4... năm 2019

**CÔNG BỐ THÔNG TIN TRÊN CÔNG THÔNG TIN ĐIỆN TỬ CỦA ỦY BAN CHỨNG  
KHOẢN NHÀ NƯỚC**

Kính gửi: Ủy ban Chứng khoán Nhà nước

Công ty: Công ty CP Công nghiệp Ngũ kim Fortress Việt Nam

Trụ sở chính: Lô B8+B9+B10, KCN Phúc Khánh, phường Phú Khánh, TP Thái Bình, tỉnh Thái Bình

Điện thoại: 02273 618 991

Fax: 02273 618 995

Người thực hiện công bố thông tin: Hsu Ting Hsin

Địa chỉ: Lô B8+B9+B10, KCN Phúc Khánh, phường Phú Khánh, TP Thái Bình, tỉnh Thái Bình

Điện thoại: 02273 618 991

Fax: 02273 618 995

Loại thông tin công bố:  24h  72h  Yêu cầu  Bất thường  Định kỳ

Nội dung thông tin công bố:

Công ty Cổ phần Công nghiệp Ngũ kim Fortress Việt Nam xin công bố sửa đổi tài liệu họp Đại hội đồng cổ đông thường niên 2019 được tổ chức vào ngày 26/4/2019. Cụ thể: Sửa đổi Báo cáo kết quả hoạt động năm 2018 và kế hoạch hoạt động sản xuất kinh doanh năm 2019 do lỗi đánh máy.

Thông tin Báo cáo kết quả hoạt động năm 2018 và kế hoạch hoạt động sản xuất kinh doanh năm 2019 sửa đổi đã được công bố trên trang thông tin điện tử của Công ty tại Website: <https://fortresstools.com.vn/>

Chúng tôi xin cam kết các thông tin công bố trên đây là đúng sự thật và hoàn toàn chịu trách nhiệm trước pháp luật về nội dung các thông tin đã công bố.

Ngày 22.. tháng 4... năm 2019

Người thực hiện công bố thông tin



**HSU TING HSIN**

Thái Bình, ngày 22 tháng 04 năm 2019

**BÁO CÁO KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG NĂM 2018  
VÀ KẾ HOẠCH HOẠT ĐỘNG SẢN XUẤT KINH DOANH NĂM 2019**

*Kính thưa: Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2019*

Thay mặt HĐQT, tôi xin phép báo cáo quý vị về kết quả hoạt động năm 2018 và kế hoạch - nhiệm vụ năm 2019 như sau:

**I. Kết quả hoạt động năm 2018:**

**1. Nhân sự**

Theo kết quả biểu quyết tại Đại hội đồng cổ đông được tổ chức ngày 25 tháng 12 năm 2017, HĐQT Công ty Cổ phần Công nghiệp Ngũ kim Fortress Việt Nam hiện nay gồm có 5 thành viên như sau:

1. Ông Hsu Ting Hsin – Chủ tịch HĐQT
2. Ông Tsai Chui Tien – Thành viên HĐQT
3. Ông Liang Tung Hsing – Thành viên HĐQT
4. Ông Carl Ronald Gordon – Thành viên HĐQT độc lập
5. Ông Tsai Jer Shyong – Thành viên HĐQT độc lập

Trong năm tài chính 2018, các thành viên HĐQT đã hoạt động tuân thủ theo quy định của pháp luật và điều lệ công ty, triển khai các hoạt động sản xuất kinh doanh của công ty theo Nghị quyết của ĐHĐCĐ đã phê chuẩn.

**2. Kết quả hoạt động kinh doanh năm 2018:**

Năm 2018 có thể nói là năm ấn tượng của kinh tế Việt Nam với các điểm nhấn về hội nhập kinh tế quốc tế khi Hiệp định Đối tác Toàn diện và Tiến bộ xuyên Thái Bình Dương (CPTPP) chính thức có hiệu lực. Năm 2018 là một năm nền kinh tế Việt Nam đạt được nhiều thành tựu, như tốc độ tăng trưởng GDP ở mức cao nhất trong 1 thập kỷ với mức 7,08%; Xuất, nhập khẩu hàng hóa năm



2018 đạt kỷ lục, đạt 480 tỷ USD. Nền tảng kinh tế vĩ mô tiếp tục được giữ vững ổn định, hỗ trợ thúc đẩy tăng trưởng, đặc biệt là đối với ngành sản xuất. Trong những năm gần đây, Việt Nam đã nổi lên như một trung tâm sản xuất mới của thế giới, với các ưu thế để sản xuất các sản phẩm vừa đạt tiêu chuẩn chất lượng cao vừa có giá thành hợp lý, như lực lượng lao động giá rẻ, các chính sách khuyến khích phát triển sản xuất, ưu đãi về thuế...

Trong năm 2018, Công ty đã thực hiện đẩy mạnh sản xuất kinh doanh, do đó doanh thu cũng như lợi nhuận tăng cao so với năm trước, cụ thể:

*Đơn vị tính: Triệu đồng*

<b>TT</b>	<b>Chỉ tiêu</b>	<b>Thực hiện năm 2018</b>	<b>Thực hiện năm 2017</b>	<b>Tăng so với năm 2017</b>
1	Vốn điều lệ	268.078	268.078	-
2	Doanh thu thuần	897.324	545.284	64,56%
3	Lợi nhuận trước thuế	136.990	67.773	102,13%
4	Lợi nhuận sau thuế	125.858	62.906	100,07%
5	Tỷ suất LN/DT (ROS)	14,03%	11,54%	21,58%
6	Tỷ suất LN/TTS (ROA)	8,76%	6,47%	35,42%
7	Tỷ suất LN/VCSH (ROE)	20,61%	16,85%	22,33%

Doanh thu của công ty có sự tăng trưởng từ 545 tỷ năm 2017 lên 897 tỷ vào năm 2018, nguyên nhân là do nhu cầu tăng mạnh đối với mặt hàng dụng cụ làm vườn từ khách hàng tại các thị trường truyền thống Châu Âu, thị trường Mỹ đồng thời nhà máy sản xuất kéo cắt hoa tại lô E3 +E3' đã đi vào hoạt động. Tuy doanh thu có sự tăng trưởng so với năm trước nhưng chưa đạt được mức kỳ vọng của Ban Lãnh đạo đã đặt ra trong kế hoạch đầu năm, mới chỉ đạt 65,6% so với kế hoạch ban đầu. Tỷ trọng doanh thu xuất khẩu tiếp tục ở mức cao, hơn 90% sản phẩm của công ty được xuất khẩu. Các mặt hàng dụng cụ làm vườn của công ty tiếp tục được ưa chuộng và có mặt trên hầu khắp các chuỗi bán lẻ lớn nhất thế giới như

Walmart, Aldi, LIDL, Homedepot ... Trong các mặt hàng dụng cụ làm vườn, các dụng cụ cắt tĩa, trong đó có kéo hoa là các sản phẩm luôn chiếm doanh thu cao với biên lợi nhuận tốt, do đó Fortress đã mạnh dạn xây dựng 1 nhà máy chuyên sản xuất kéo hoa với diện tích 2.7 héc ta. Nhà máy này đi vào hoạt động từ cuối năm 2017, góp phần giúp tăng trưởng doanh thu, đồng thời nâng doanh thu thuần của mặt hàng kéo tăng lên 53% năm 2018 so với 36% của năm 2017. Các loại dụng cụ cầm tay như cào, xẻng và các loại dụng cụ làm vườn khác chiếm tỷ lệ khoảng 8%-17% mỗi loại trong cơ cấu doanh thu hàng năm. Hiện tại trong cơ cấu sản phẩm của Fortress, đồ ngoại thất sân vườn và đồ thể thao chiếm tỷ trọng thấp trong cơ cấu doanh thu (4-5%), tuy nhiên tiềm năng của 2 loại mặt hàng này trong tương lai là rất lớn, đặc biệt tại thị trường Mỹ. Kể từ năm nay 2019 Fortress sẽ cung cấp đồ ngoại thất sân vườn cho Brown Jordan, một trong những tên tuổi lớn nhất trên thị trường. Ngoài ra công ty có những cơ hội rất tốt để mở rộng danh mục sản phẩm sang các sản phẩm mới đó là đồ chơi bằng gỗ, dự kiến doanh thu sản phẩm này khoảng 10 triệu USD năm nay. Với ưu thế đa dạng về chủng loại, mẫu mã và có chất lượng cao, sản phẩm của Công ty đáp ứng được thị hiếu của người tiêu dùng và các tiêu chuẩn khắt khe về chất lượng của các thị trường xuất khẩu khó tính. Công ty cũng có lợi thế được làm việc trực tiếp với các chuỗi bán lẻ lớn nhất thế giới với nhu cầu nhập hàng rất lớn mà không cần thông qua đại lý, do đó tiết kiệm được các chi phí bán hàng, đồng thời đạt biên lợi nhuận gộp tốt. Tỷ lệ này đã tăng lên mức 24% trong năm 2018, so với con số 22% vào năm 2017.

### **3. *Đánh giá hiệu quả Hoạt động đầu tư:***

**Dự án nhà xưởng sản xuất đồ chơi bằng gỗ:** Nhận thấy thị hiếu của người tiêu dùng gia tăng rất cao đối với loại sản phẩm này, Công ty đã đầu tư mở rộng quy mô - dự án sản xuất đồ chơi bằng gỗ tại nhà máy 1. Dự án đi vào sản xuất từ quý 4/2018, góp phần tạo thêm doanh thu và lợi nhuận cho công ty trong các năm tới.



**Xây dựng nhà máy số 3 tại Thái Thụy:** Trong năm 2018, Công ty đã được Ủy ban nhân dân tỉnh Thái Bình quyết định phê duyệt chủ trương dự án đầu tư theo quyết định số 2038/QĐ-UBND ngày 17/8/2018 và được Ban quản lý khu kinh tế và các khu công nghiệp tỉnh Thái Bình cấp giấy chứng nhận đăng ký đầu tư mã số dự án 9846125464 ngày 20 tháng 8 năm 2018. Hiện UBND Tỉnh Thái Bình đang tiến hành thủ tục cấp phép cho đơn vị xây dựng hạ tầng để tiến hành thủ tục đền bù giải phóng mặt bằng. Dự kiến quý 3/2019 Công ty sẽ được bàn giao mặt bằng và sẽ tiến hành xây dựng ngay khi được bàn giao đất.

**Đầu tư máy móc, thiết bị:** Trong năm 2018, công ty đã đầu tư máy móc thiết bị nhập khẩu để phục vụ cho dự án sản xuất đồ chơi bằng gỗ. Ngoài ra, công ty cũng đầu tư thêm các thiết bị phục vụ cho xưởng sản xuất đồ ngũ kim tại nhà máy số 1 và sản xuất kéo hoa xuất khẩu tại nhà máy số 2. Tổng giá trị máy móc thiết bị đầu tư trong năm khoảng 4.4 triệu USD

#### **4. *Đánh giá hiệu quả Hoạt động huy động vốn:***

Với uy tín tín dụng tốt, Công ty luôn đảm bảo nguồn vốn cho nhu cầu đầu tư các dự án và kế hoạch sản xuất kinh doanh trong năm.

#### **Vốn vay:**

Số dư nợ vay đến ngày 31/12/2018: 449,06 tỷ đồng, tăng 14,25% so với đầu năm, trong đó:

- Số dư vay ngắn hạn: 390,39 tỷ đồng, chiếm 86,93% tổng dư nợ
- Số dư vay dài hạn là 58,67 tỷ đồng, chiếm 13,07% tổng dư nợ.

Ngoài 2 ngân hàng Techcombank & MB là những ngân hàng đã làm việc với Fortress từ những năm trước, năm 2018 Công ty đã làm việc thêm với ngân hàng TP Bank. Công ty cũng đã xúc tiến với một số ngân hàng trong và ngoài nước như VietinBank, Mega Bank, Cathay Bank để có được nguồn vốn vay đảm bảo cho nhu cầu đầu tư dự án, cùng kế hoạch sản xuất trong các năm tới.

Ngoài ra công ty cũng thành lập bộ phận Quan hệ nhà đầu tư với các hoạt động gặp gỡ nhà đầu tư, cung cấp thông tin, tuyên truyền quảng bá cho doanh nghiệp một cách bài bản dưới sự trợ giúp của các đơn vị tư vấn như Khronos Advisory,

SHS, EY, Vietcaptital. Đồng thời bổ sung các nhân sự chủ chốt gồm các chuyên gia nhiều kinh nghiệm trong lĩnh vực tài chính và quản trị doanh nghiệp... nhằm nâng cao chất lượng bộ máy quản trị doanh nghiệp và chuẩn bị cho giai đoạn phát triển mới của công ty khi Fortress chính thức được niêm yết trên sàn chứng khoán Hose vào năm 2019. Chúng tôi đặt mục tiêu cung cấp các thông tin đầy đủ, minh bạch, đáp ứng các tiêu chuẩn của công ty niêm yết, giúp các nhà đầu tư có cái nhìn tổng thể và khách quan về quyết định đầu tư vào Fortress.

## **5. Kết luận**

Nhìn chung, Công ty đã đạt được hiệu quả kinh doanh cao trong năm 2018 với lợi nhuận sau thuế đạt 125.857.518.235 đồng, tăng 100,07% so với năm 2017 trong khi doanh thu chỉ tăng 64,56% so với năm trước. Ngoài ra, đối với các nhiệm vụ như đầu tư xây dựng cơ sở vật chất, mở rộng nhà máy, huy động vốn, tái cấu trúc cơ cấu doanh nghiệp theo hướng hiệu quả hơn, phát triển nguồn nhân lực... đều có bước chuyển biến quan trọng, góp phần vào sự thành công của công ty trong năm 2018.

Kết quả nêu trên đã giúp công ty có một năm tăng trưởng đáng khích lệ và tự hào, tiếp tục giữ vững mối quan hệ tốt đẹp với các khách hàng và đối tác, đồng thời nâng cao tên tuổi của công ty, đặt biệt tại thị trường Việt Nam. Dù vậy, công ty vẫn sẽ gặp nhiều thách thức trong tương lai, ví dụ như tổ chức bộ máy hoạt động hiệu quả, đáp ứng được nhu cầu chuyển mình mạnh mẽ trong giai đoạn tới, ổn định và phát triển nguồn nhân lực có tay nghề, quản lý chất lượng cao, đáp ứng các nhu cầu về sản xuất.

## **II. KẾ HOẠCH HOẠT ĐỘNG NĂM 2019**

### **1. Định hướng chung:**

Năm 2019, Công ty sẽ tập trung vào một số hoạt động sau đây:

- Mở rộng quy mô sản xuất: xây dựng nhà máy sản xuất dụng cụ làm vườn, đồ ngoại thất và dụng cụ thể thao (Nhà máy 3 tại Thái Thụy - Thái Bình).
- Sản xuất sản phẩm mới như va li, túi các loại, chuồng, lồng nuôi động vật, ... tại nhà xưởng sản xuất đồ ngũ kim (Nhà máy 1 - đã được phê duyệt tại ĐHĐCĐ tháng 1.2019).



- Nhận chuyển nhượng Công ty TNHH Garden Pals (Như đã phê duyệt tại ĐHĐCĐ tháng 12.2017).
- Mua lại Công ty TNHH Bách hóa Phúc Khánh (Như đã phê duyệt tại ĐHĐCĐ tháng 12.2017).
- Đẩy mạnh hoạt động thu xếp vốn với các tổ chức tín dụng, đảm bảo nguồn vốn cho sản xuất kinh doanh và xây dựng nhà máy.
- Hoàn thành kế hoạch thành công ty đại chúng niêm yết tại sàn chứng khoán Hồ Chí Minh vào quý 2 năm 2019, đồng thời tiến hành các hoạt động đẩy mạnh thông tin tuyên truyền, quảng bá doanh nghiệp tới các nhà đầu tư, nâng cao sức hấp dẫn và giá trị thị trường của doanh nghiệp, tạo tiền đề cho việc huy động vốn, phát triển sản xuất trong tương lai.

## **2. Các hoạt động cụ thể:**

### **Hoạt động đầu tư:**

Tiến hành thực hiện các hoạt động đã được ĐHĐCĐ phê duyệt vào tháng 12.2017, bao gồm:

- Đầu tư xây dựng nhà xưởng sản xuất ngoại thất sân vườn, dụng cụ thể thao, đồ ngũ kim có diện tích khoảng 95.000 m<sup>2</sup> tại cụm công nghiệp Thái Thọ, thuộc xã Thái Thọ, huyện Thái Thụy. Hiện tại, tiến độ dự án phụ thuộc vào tiến độ đền bù giải phóng mặt bằng của UBND tỉnh Thái Bình do quy hoạch của cụm CN Thái Thọ đang có điều chỉnh. Dự kiến quý 2/2019 Công ty hạ tầng cụm công nghiệp sẽ hoàn thiện thủ tục đền bù giải phóng mặt bằng, quý 3/2019 sẽ bàn giao đất. Do vậy, quý 3/2019 công ty tiến hành xây dựng song song với san lấp mặt bằng. Quý 2/2020 sẽ hoàn thành xây dựng giai đoạn 1 của nhà máy và đi vào hoạt động vào quý 3/2020. Giai đoạn 2 sẽ tiến hành xây dựng năm 2021 và đi vào hoạt động trong năm 2022.
- Nhận chuyển nhượng vốn Công ty TNHH Garden Pals để mở rộng quy mô sản xuất theo hình thức hoán đổi cổ phần. Công ty TNHH Garden Pals có địa chỉ tại Lô B6 - KCN Phúc Khánh, có diện tích 1.4ha, đã hoàn thành xây dựng và đi vào hoạt động từ năm 2008. Hiện công ty có 100% vốn từ Công

ty CPHH công nghiệp ngũ kim Formosa (Đài Loan). Hoạt động gia công của công ty Garden Pals đã chuyển sang đặt tại nhà máy của Fortress. Do đó, toàn bộ diện tích còn lại đang cho Công ty Fortress và công ty TNHH XHL thuê lại để sản xuất.

- Mua lại Công ty TNHH Bách hóa Phúc Khánh có diện tích khoảng 17.000 m2 trong khu thương mại để làm bếp ăn tập trung và làm ký túc xá cho nhân viên.

#### ***Hoạt động huy động vốn:***

- Để đảm bảo nguồn vốn đầu tư cho năm 2019, công ty sẽ tiến hành làm việc với các ngân hàng trong và ngoài nước để sắp xếp vốn tài trợ cho dự án đầu tư cũng như hoạt động SXKD của Fortress.
- Về kế hoạch niêm yết tại sàn chứng khoán Hồ Chí Minh, với sự hỗ trợ của đơn vị tư vấn Công ty CP Chứng khoán Bản Việt (Vietcapital), chúng tôi đang hoàn thiện hồ sơ niêm yết và gửi tới Sở giao dịch chứng khoán Hồ Chí Minh. Mặc dù thời điểm hiện tại còn nhiều vướng mắc về cơ chế đối với các doanh nghiệp FDI khi niêm yết tại thị trường chứng khoán Việt Nam, chúng tôi cũng nhận được nhiều ủng hộ từ lãnh đạo ủy ban chứng khoán, chính quyền tỉnh Thái Bình. Hy vọng với triển vọng phát triển mạnh mẽ của công ty trong các năm tới, cùng mong muốn phát triển thịnh vượng và bền vững tại Việt Nam, Fortress sẽ được Ủy ban Chứng khoán và Sở giao dịch Chứng khoán chấp thuận cho niêm yết tại HOSE vào quý 2.2019. Ngoài ra, chúng tôi cũng sẽ tổ chức các hoạt động giới thiệu cơ hội đầu tư vào công ty đến các nhà đầu tư trong nước và nước ngoài, các chuyến thăm quan cơ sở vật chất tại các nhà máy tại Thái Bình nhằm giới thiệu về doanh nghiệp một cách bài bản, chuyên nghiệp, minh bạch về thông tin.

### ***3. Điều chỉnh kế hoạch kinh doanh năm 2019:***

Kể từ năm 2018, một trong những khách hàng lớn nhất của chúng tôi là chuỗi siêu thị bán lẻ LIDL với doanh thu hơn 60 tỷ Euro 1 năm, trực thuộc tập đoàn Schwarz có quy mô lớn thứ 4 thế giới, đã quyết định chọn Fortress là đối tác chiến lược tại Việt Nam. Ngoài việc ưu tiên dành các đơn đặt hàng cho Fortress,



LIDL sẽ hỗ trợ công ty trên các lĩnh vực sắp xếp tài chính, giới thiệu đối tác, marketing... để Fortress có thể phát triển năng lực sản xuất của mình thành nhà cung cấp lớn nhất của LIDL tại thị trường Việt Nam. Không chỉ trên lĩnh vực dụng cụ làm vườn mà còn các mặt hàng khác như đồ chơi bằng gỗ, các đồ dùng gia đình.... Hiện tại Fortress đã hợp tác cùng đối tác Wonderworld Toys đến từ Thái Lan trên lĩnh vực tư vấn về thiết kế, kỹ thuật, để sản xuất các mặt hàng đồ chơi trẻ em bằng gỗ. Từ cuối năm 2018 công ty đã sản xuất thành công một vài đơn hàng và đã được xuất ra thị trường. Ngoài ra, trong năm 2018, Ban lãnh đạo của LIDL Hongkong cũng đã tham dự ĐHĐCĐ thường niên 2018 của Công ty diễn ra vào tháng 4/2018 với tư cách khách mời danh dự. Điều này đã thể hiện được 2 bên có mối quan hệ rất tốt với nhau.

Ngoài ra, với nhu cầu ngày càng lớn của người tiêu dùng năm 2019 và sử dụng tối đa công suất của nhà máy hiện có, Công ty sẽ sản xuất thêm mặt hàng va li, túi các loại, chuồng nuôi động vật, móc dây đai.... Hiện tại, công ty đã nhận được các đơn hàng và sự ủng hộ của các đối tác về các mặt hàng mới này.

Ngoài những khách hàng truyền thống, chúng tôi cũng đã làm việc thêm với một số khách hàng mới. Từ kinh nghiệm hàng chục năm làm việc với các tên tuổi lớn nhất trên lĩnh vực bán lẻ như Walmart, Aldi, LIDL, Home depot, thông qua mối quan hệ hợp tác tốt đẹp với LIDL, chúng tôi hy vọng sẽ tiếp tục phát triển quan hệ tương tự với các khách hàng khác. Dựa vào đó, Fortress tự tin rằng công ty sẽ phát triển hết sức mạnh mẽ trong các năm tới, từ nhà sản xuất lớn thứ 2 thế giới trên lĩnh vực dụng cụ làm vườn, vươn lên trở thành doanh nghiệp sản xuất các mặt hàng tiêu dùng quy mô lớn tại khu vực và thị trường Việt Nam. Fortress hướng tới doanh thu vượt mức 100 triệu USD vào năm 2020, khi chúng tôi có 3 nhà máy tại Thái Bình với tổng công suất lên đến 176 triệu USD một năm.

Chúng tôi điều chỉnh kế hoạch kinh doanh cho năm 2019 như sau:

*Đơn vị tính: Triệu đồng*

<b>TT</b>	<b>Chỉ tiêu</b>	<b>Kế hoạch năm 2019</b>	<b>Thực hiện năm 2018</b>
1	Vốn điều lệ	308.290	268.078
2	Doanh thu thuần	1.165.000	897.324

3	Lợi nhuận sau thuế	144.460	125.858
4	Tỷ suất LN/DT (ROS)	12,40%	14,03%
5	Tỷ suất LN/TTS BQ (ROAA)	7,60%	8,76%
6	Tỷ suất LN/TTS BQ (ROAE)	19,8%	20,61%
7	Cổ tức	15%	25%

Đối với vốn điều lệ và các chỉ tiêu khác có thể điều chỉnh tùy theo quyết định chia cổ tức của ĐHĐCĐ. Trên cơ sở ĐHĐCĐ ủy quyền cho HĐQT căn cứ và tình hình thực tế để quyết định việc phân chia cổ tức cho phù hợp với KHSXKD.

Tỷ suất lợi nhuận trên doanh thu dự kiến năm 2019 giảm so với năm 2018 trong khi lợi nhuận sau thuế và doanh thu dự kiến tăng là do năm 2018 công ty vẫn được hưởng ưu đãi thuế thu nhập doanh nghiệp với thuế suất là áp dụng là 15%. Tuy nhiên đến năm 2019, công ty hết thời gian được hưởng ưu đãi và sẽ áp dụng mức thuế suất phổ thông là 20%.

Trên đây là báo cáo kết quả hoạt động 2018 và kế hoạch hoạt động năm 2019 của HĐQT Công ty CP CN Ngũ kim Fortress Việt Nam. Chúng tôi mong nhận được ý kiến đóng góp của các quý vị cổ đông giúp cho hoạt động của Hội đồng quản trị đạt được kết quả tốt.

*Xin trân trọng cảm ơn!*

**Nơi nhận:**

- Đại hội đồng cổ đông;
- Lưu: VP HĐQT.



**HSU TING HSIN**

